# VAM

Vakblad Asset Management

#2
nr. 02/ 2025

## TECHNISCHE INNOVATIES

# Slimme technologie, grote impact

ChipNL Competence Centre
Trends in Robotica
Cybersecurity gebouwen
Antwoord op netcongestie

Foto: SAIS

# Innoveren naar een doel

**Innovatie in de industrie gaat niet alleen over nieuwe technologieën, maar vooral om de vraag: hoe zet je deze slim in om écht waarde te creëren? Dat vraagt om samenwerking in de keten: van opdrachtgevers tot dienstverleners en technologiepartners. Martijn van 't Wout, directeur van Smart Asset Integrity Solutions, ziet innovatie als een middel, niet als een doel op zich. Hij geeft zijn kijk op hoe bedrijven samen kunnen werken om de industrie veiliger, efficiënter en slimmer te maken.**

"Vanuit Smart Asset Integrity Solutions geloven wij in de kracht van de keten om innovatie mogelijk te make". Van 't Wout; "De industrie, en zeker de onderhoudssector, is een conservatieve markt. Bovendien is het een markt waar partijen vaak langdurig met elkaar samenwerken. Dan moet je samenwerkingspartner wel goed op de hoogte zijn van de nieuwste en beste technologieën om jou als opdrachtgever verder te helpen".

**Loyaliteit als kans.** Die loyaliteit tussen opdrachtgever en dienstverlener lijkt misschien een rem op innovatie, maar biedt juist kansen. Geen enkele partij kan overal in uitblinken, maar een sterke contractor weet precies welke partners hij moet inschakelen om zijn klant optimaal te ondersteunen. "Onze schakel in die keten is dat we steeds kijken naar nieuwe technieken om te zorgen dat het werk eenvoudiger en beter gedaan kan worden. Daar zijn we goed in. En in ons geval gaat dat over innovaties voor het verbeteren van workflows, inspecties en data-capture. Daar zijn drones bijvoorbeeld een belangrijke tool voor. En voor het verwerken van de informatie ontwikkelen en gebruiken we algoritmen. Net zoals wij continu zoeken naar de beste innovaties voor onze klanten, zetten wij ook de meest geschikte partners in om samen tot de beste oplossingen te komen".

**Slimme tools.** Dat de ontwikkelingen voor inspectie en analyse snel gaan, is een understatement. Waar een installatie enkele jaren terug nog 'te voet' werd geïnspecteerd, zijn drones en 3D laserscanners steeds vaker te zien. Ook slimme tools als Spot, de robothond, hebben hun intrede gedaan in de industrie. Die nieuwe en alomvattende inspectiemethoden leveren ook een stuwmeer aan data op. Van 't Wout; "Met al die technieken kon het ook voorkomen dat je met 18.000 foto's zat die je handmatig moest verwerken. En daar zijn nu algoritmes voor die de kleinste afwijkingen kunnen waarnemen en bovendien blijven leren. En het mooie is, die techniek kunnen we breed inzetten voor specifieke vraagstukken. We werken op een nagenoeg onbemand offshore platform, maar ook in de Botlek en bijvoorbeeld voor partners in Zuid-Limburg".

**Eerlijk zijn.** De gebruikte nieuwe technieken brengen ook een risico met zich mee. Van ’t Wout; “Wij kijken met onze opdrachtgevers steeds of het ook echt wat oplevert. Een drone of robothond ziet er misschien indrukwekkend uit, maar als de kosten en inspanningen niet opwegen tegen de resultaten, zeggen wij: ‘niet doen.’ Hij vat het samen met; “Deze technologieën zijn een tool, niet een doel”. Voor de één is het een no-go en de ander ziet de technologieën als heilige graal. “Het is dan aan de aanbieder om eerlijk te zijn over de mogelijkheden, de kosten en de opbrengsten”.

**Waarde creëren.** De waarde van deze innovaties reikt verder dan alleen directe kostenbesparingen. En dat is niet altijd makkelijk om te duiden. De waarde kan ook zitten in kortere stilstand of minder veiligheidsrisico’s. Van ’t Wout; “Die waarde moeten we af en toe goed uitleggen. Wanneer er bijvoorbeeld een drone-inspectie wordt toegepast waardoor er geen prijzige steiger geplaatst hoeft te worden en er bovendien ook geen mensen op hoogte hoeven te werken. Dit verhoogt de veiligheid en bespaart doorlooptijd, risico’s en kosten. Toch leidt dit soms tot gesprekken over onze aanbieding. Maar ook wij moeten investeren in innovaties en ontwikkelingen. Bovendien zijn deze technologieën een investering. Maar als ze processen versnellen, risico’s verminderen en kosten besparen, dan is dat een waardevolle keuze voor alle partijen”.

**Puntenwolk.** De keten van innovators levert ook nieuwe waarde. Van ’t Wout stond met Smart AIS op Maintenance NEXT en maakte daarbij deel uit van een keten van bedrijven. “Wij hebben op het iTanks iAsk plaza gestaan met Smart AIS, Viewport.ai, SPIE, Gemba en Airvision. Met die partijen hebben we vooraf afgesproken wat we gezamenlijk wilden presenteren en welk facet van de inspectieketen iedereen zou oppakken. En zoals dat op de beursvloer getoond is, doen we dat ook in de praktijk”. Hij pakt een recent voorbeeld: “We hebben met onze tools een inspectie uitgevoerd op een offshore-platform en daar is een grote puntenwolk uitgekomen. Met die puntenwolk heb je je hele platform in 3D beschikbaar maar het is een enorme hoeveelheid data. Met hulp van Benaco hebben we de puntenwolk als werkbaar model gekoppeld aan het systeem van Viewport.ai waarmee het bedrijf alle documentatie beheert. Die oplossing werkt zo goed dat het inmiddels standaard tooling is geworden”.

*Martijn van ’t Wout Foto: SAIS*

*Foto: SAIS*

**Gelijkwaardig.** Op de vraag wat een ideale opdrachtgever voor innovatietrajecten is, antwoordt Van ’t Wout; “Een partij waar je op een gelijkwaardige manier over alles van het project kan praten. Over de doelen die worden nagestreefd, over de techniek die je wilt inzetten en over de waarde die daarmee gecreëerd wordt. En niet onbelangrijk, ook over de financiën van een project. Het kenmerk van een project is dat het in principe elke keer uniek is. Als je een keer een stevige tegenvaller hebt, moet dat ook erkend en herkend worden”. Bij grote internationale corporates is dat uitdagender. “Hun werkwijzen zijn vaak tot in detail vastgelegd, wat kan betekenen dat er minder ruimte is voor innovatie. Dit vraagt om een andere benadering om vernieuwing toch mogelijk te maken”.

Voor innovaties heb je een doel nodig. Dan is de inzet van nieuwe technieken een middel naar dat doel. “Als we met de ketenpartijen én de klant kunnen bepalen dat het beter kan en dat we daarmee nieuwe waarde creëren, dan moeten we het zeker doen. Met onze jarenlange ervaring, kennis uit de keten, succesvolle praktijkvoorbeelden en de gezamenlijke wil om te verbeteren, kunnen we de industrie slimmer en veiliger maken. Laten we samen die stap zetten”.

***‘Er zijn nu algoritmes die de kleinste afwijkingen kunnen waarnemen en bovendien blijven leren’***